

Unser Klient, der STARTPLATZ ist mehr als ein Startup-Inkubator & Coworking-Space. Er ist mit seinen zwei Standorten im Kölner Mediapark und im Düsseldorfer Medienhafen DER Treff- und Angelpunkt für die rheinische Gründerszene. Er ist das Herz des rheinischen Silicon Valleys, denn dort wird ein ganzheitliches Startup-Ökosystem implementiert. Es gilt Möglichkeiten zur Vernetzung zu anderen Startups, Experten und Investoren zu schaffen. Und das geschieht bei Sprechstunden, Workshops, Netzwerkevents sowie beim etablierten Rheinland-Pitch.

Wir bei Synnous sind der Meinung, dass ein Karrierestep beim STARTPLATZ zweifelsohne zu den „once in a lifetime opportunities“ zählt. Erst recht, wenn die neu erschaffene Stelle und Deine Fähigkeiten und Talente ein passendes Match ausmachen. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/-e Mitarbeiter/-in für den STARTPLATZ im Standort Düsseldorf für den Bereich:

Key Account Management & Business Development (VZ/TZ)

Deine Aufgaben:

- Kontaktanbahnung auf Events des STARTPLATZ als auch der gesamten StartUp Szene
- Gewinnung von weiteren Firmen als Kunden, Investoren oder Sponsoren für den weiteren Ausbau des STARTPLATZ Ökosystems z.B. durch Direktansprache
- Relationship Management zur Sicherstellung der Zufriedenheit der gewonnen Firmenkunden u.A. durch kontinuierliche Bedarfsermittlung
- Aktive Vernetzung mit öffentlich-rechtlichen Trägern wie z.B. Universitäten, Wirtschaftsförderungen, Förderbanken als auch mit unterschiedlichen Vertretern von Politik, Wirtschaft und Wissenschaft.
- Business Development für den neuen Produktbereich „Design Thinking“. Dazu zählt die Planung, Finanzierung und Durchführung einer Design Thinking Workshoptreihe an Universitäten als „Gründerwerkstätte“.
- Unterstützung des Geschäftsführers bei der Angebotsstellung und den Vertragsverhandlungen
- Eng verzahnte Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer und dem Produktbereich „Design Thinking“

Deine Qualifikationen

- abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium
- Erste Berufserfahrung im Start-up Umfeld, Projektplanung oder Vertrieb
- Hohe Lern- und Leistungsbereitschaft, sicheres Auftreten, selbstständige Arbeitsweise
- Begeisterung & Leidenschaft für Startups
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke, hohe Motivation und Zielorientierung

Für den STARTPLATZ ist entscheidend, dass Du Lust an einer eigenständigen und dafür abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe mit viel Handlungsfreiraum im Start Up Umfeld hast. Du bekommst die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen, spannende Kontakte zu generieren und mit dem STARTPLATZ zu wachsen. Das sehr sympathische und hoch motivierte Team des STARTPLATZ unterstützt Dich gerne. Deine Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sind umfangreich vorhanden. Von Lean Management über SEO und Design Thinking kannst Du an allen Veranstaltungen teilnehmen.

Bitte sende Deine vollständige Bewerbungsunterlagen per Mail mit Angabe Deines möglichen Eintrittstermins an jobs@synnous.de. Wir bitten um Dein Verständnis dafür, dass wir keine papierhaften Bewerbungsmappen zurücksenden. Deine Ansprechpartnerin ist Martha Giannakoudi. Sie steht Dir sehr gerne für telefonische Rückfragen zur Verfügung: Tel.: +49 (0) 211 9847190.



Synnous – das externe Personalbüro
Werdener Straße 8
40227 Düsseldorf