

rise ist ein junges Technologieunternehmen aus Köln. Wir entwickeln eine Softwareplattform, um die Zusammenarbeit im industriellen Service wesentlich einfacher und effizienter zu gestalten. Wir sind ein hochmotiviertes Team mit einem großen Ziel: die weltweite Servicelandschaft zu digitalisieren. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir derzeit noch weitere engagierte Mitarbeiter, die uns auf unserer Mission unterstützen wollen.

## PRAKTIKANT / WERKSTUDENT (M/W) SALES

### Deine Aufgaben

- Identifikation und Qualifizierung potenzieller Kunden
- Administration der Kundendaten und Kontakthistorie im CRM-System
- Erstkontakt per Email/Telefon mit Zielkunden
- Unterstützung von diversen Projekten im Bereich Sales
- Entwicklung von Newslettern und individuellen Angeboten für Kunden

### Dein Profil

- Studium in BWL, Kommunikation oder verwandtem Fach
- schnelle Einarbeitung in neue Themen
- sicherer Umgang mit GMail, Excel, Word und gängigen Internet-Anwendungen
- kommunikationsstark und strukturiertes, unternehmerisches Arbeiten
- gute Englischkenntnisse

### Wir bieten

- vom ersten Tag an viel Verantwortung und die Chance einen wichtigen Beitrag zu leisten
- die Arbeit in einem top-motivierten und erfahrenen Team
- die Möglichkeit nach dem Praktikum oder der Werkstudententätigkeit fest übernommen zu werden

Beginn: sofort

Dauer: mindestens 8 Wochen

Einsatzort: im Herzen von Köln, direkt im Rheinauhafen

Bewerbungen mit CV und Referenzen per Mail an [jobs@rise.tech](mailto:jobs@rise.tech)