



# Junges Start-up sucht Social Media affines Verkaufstalent (m/w)

**qnootsch – good family lifestyle** ist ein neues und innovatives Brand für lifestyle-orientierte und umweltbewusste Familien. Wir kombinieren das, worauf viele Eltern heute großen Wert legen: Nachhaltigkeit & Design – und bedienen damit einen begehrten Nischenmarkt.

Seit Juli diesen Jahres betreiben wir erfolgreich auf 120 qm Verkaufsfläche, mitten in Düsseldorf Oberkassel einen Family Concept Store mit bereits mehr als 100 Lifestyle-Brands und 1.500 Artikeln für die ganze Familie. Parallel dazu befindet sich unser Online Shop in der heißen Phase der Programmierung und soll noch diesen Herbst gelaunched werden.

## Deine Mission

- durch deine aktive und sympathische Ansprache unserer Kunden sowie deine kompetente Beratung, trägst du zu einem begeisternden und nachhaltigen Kundenerlebnis in unserem Family Concept Store bei
- im Daily Business gehört dazu auch, das Mitwirken bei Verkaufsaktionen, für eine ansprechende Warenpräsentation und Dekoration zu sorgen, zu kassieren oder Nachbestellungen vorzunehmen
- bei wachsenden Strukturen kannst du Führungsverantwortung übernehmen und sukzessive dein eigenes Team aufbauen
- darüber hinaus bekommst du sämtliche Freiheiten und Ressourcen unsere Social-Media-Kanäle (Instagram & Facebook) mit Content und Aktivitäten zu füllen
- hier ist deine Leidenschaft für die Sache und Kreativität gefragt

## Dein Profil

- ob abgeschlossene kfm. Ausbildung oder Erfahrung im Verkauf innerhalb des Einzelhandels, ob Neu-, Quer- oder Wiedereinsteiger, ob studiert oder nicht, das ist uns echt egal
- für uns zählt vielmehr deine einvernehmende Persönlichkeit und dass du echte Lust und Motivation am Verkaufen von wirklich schönen und sinnvollen Dingen hast
- eine kompetente und souveräne Beratung unserer Kunden (vor allem auch unsere kleinen Kunden) fällt dir leicht und es erfüllt dich mit Stolz, wenn unsere Kunden zufrieden das Ladengeschäft verlassen
- Einsätze an ca. jedem 2. Samstag sind notwendig. Selbstverständlich gibt es hierfür Ausgleichstage in der Woche
- Sehr gute Englisch Kenntnisse wären wünschenswert, da wir auch viele ausländische Kunden betreuen.

## Das bringst du mit

- du bist bereit mit Feuer und Leidenschaft zusammen mit uns den dynamischen Start-up Weg zu gehen, der anfangs sicherlich etwas steinig ist, dir und uns dafür aber zukünftig viele Chancen und eine tolle Perspektive bietet
- du brennst darauf selber etwas gestalten zu können und nicht bloß Dienst nach Vorschrift zu erledigen
- du kannst dich mit unseren Themen Familie, Nachhaltigkeit und Design identifizieren und hast Lust dich auch inhaltlich hiermit auseinander zu setzen
- darüber hinaus zeichnen dich deine ausgeprägte Hands-on Mentalität, Proaktivität, Zuverlässigkeit, Sorgfalt, Eigenständigkeit und Leidenschaft aus

## Benefits / Unser Pitch

- ob in Vollzeit oder Teilzeit – wir sind offen für deine flexible Arbeitszeitgestaltung – lass uns einfach drüber sprechen
- du verkaufst hochwertige Produkte, die man mit voller Überzeugung und wirklich ohne schlechtes Gewissen verkaufen kann, da sie nachhaltig, fair, qualitativ hochwertig und einfach sinnvoll sind
- wir bieten dir eine wichtige Rolle in unserem kleinen und sehr kollegialen Verkaufsteam, eine selbstorganisierte Arbeitsweise, Freiraum für eigene Ideen und die Möglichkeit, mit uns zu wachsen
- darüber hinaus genießt du attraktive Einkaufskonditionen bei über 120 Lifestyle Brands
- Kaffee, Getränke, Obst, Sweets... alles, was du brauchst

Wir suchen ein Talent, das zu uns passt und von unserem Konzept so überzeugt und begeistert ist wie wir. Hast du Lust, ein Teil von etwas Gutem zu sein und mit uns zu wachsen?

Dann freuen wir uns auf deine Unterlagen per email mit Angabe deiner Gehalts- und Arbeitszeitvorstellung an Rebecca: [info@qnootsch.de](mailto:info@qnootsch.de)