

Werkstudent (m/w) Sales - Köln & Düsseldorf

Du kniest dich in Dinge rein, an die du glaubst? Du bist ein Teamplayer? Der Startup-Lifestyle fasziniert dich und du möchtest daran teilhaben? Dann bewirb dich jetzt für den Standort Köln!

Der STARTPLATZ bietet mehr als nur Coworking: Er ist zugleich Startup Inkubator und DER Treffpunkt für die rheinische Gründerszene. Auf rund 4.500 qm im Kölner Mediapark und 1.700 qm im Düsseldorfer Medienhafen unterstützen wir Startups bei der strategischen Weiterentwicklung ihrer Geschäftsideen, sei es durch Mentoring, Workshops der Startup Academy oder Expertensprechstunden. Der STARTPLATZ bietet Coworking-Spaces, Teambüros sowie Meeting- und Konferenzräume, in denen regelmäßig Netzwerk-Events, Konferenzen, Workshops und Startup-Pitches veranstaltet werden.

Deine Hauptaufgaben:

- Telefon- und Onlinevertrieb sind dein Steckenpferd – leads sind Deine begehrten Trophäen
 - (Telefonische) Akquise und Erstkontaktaufnahme potentieller Kunden im B2B Geschäft (Kontakte werden zur Verfügung gestellt)
 - Qualifizierung und Generierung von Verkaufschancen sowie die Weiterentwicklung von Bestandskunden
 - enge Zusammenarbeit mit den Schnittstellen, insbesondere den weiterführenden Vertriebskanälen Telesales und Außendienst
 - Pflege und Aktualisierung der Kundendaten in den relevanten Vertriebssystemen
 - Gewinnung von Kunden für Events und Workshops
 - Du bist Ansprechpartner und Betreuer für unsere Kunden
 - Dein Aktionsradius greift von Xing über Facebook, Instagram bis LinkedIn
-

Deine Qualifikation:

- Du studierst Betriebswirtschaftslehre oder ein ähnliches Studienfach im Bachelor- oder erste Berufserfahrung im Startup Umfeld und Vertrieb
 - Du verfügst über einen sicheren Umgang mit dem MS Office-Paket, insbesondere Outlook und Excel
 - Hohe Lern- und Leistungsbereitschaft, sicheres Auftreten, selbstständige Arbeitsweise
 - Begeisterung & Leidenschaft für Startups
 - Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke, hohe Motivation und Zielorientierung
-

Das bieten wir dir:

Für den STARTPLATZ ist entscheidend, dass du Lust an einer eigenständigen und dafür abwechslungsreichen sowie anspruchsvollen Aufgabe mit viel Handlungsfreiraum im Startup-Umfeld hast. Du bekommst die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen, spannende Kontakte zu knüpfen und mit dem STARTPLATZ zu wachsen. Das sehr sympathische und hoch motivierte Team unterstützt dich gerne. Deine Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten sind umfangreich vorhanden: Von Lean Startup über SEO und Design Thinking kannst du an allen Veranstaltungen der Startup Academy teilnehmen.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung!

Wenn du noch mehr über uns wissen möchtest, besuche uns auf:

www.startplatz.de

Deine Kontaktperson für deine Bewerbung ist:

Anna-Luisa Schoel, jobs@startplatz.de

