

Sales Manager (m/w/d)

Unsere Vision

sapaso ist ein Kölner FinTech Startup und revolutioniert seit Anfang 2016 die Zahlungsabwicklung von Abo-Modellen (subscription economy). sapaso übernimmt mit einer smarten FinTech/SaaS-Lösung das komplette Zahlungsmanagement seiner Kunden wodurch Zahlungsausfälle komplett verhindert, stundenlanger Verwaltungsaufwand eingespart und die Kundenbindung verbessert wird. Wir übernehmen Zahlungsabwicklung, Mahnwesen und Forderungsmanagement. Dabei liegt der Fokus auf den gigantisch großen Märkten nicht-digitalisierter Unternehmen, welche noch keinen Zugang zu modernen Zahlungs-/Kommunikationsmethoden haben. In der ersten Wachstumsphase liegt der Fokus auf dem europäischen Fitnessmarkt, allein in Deutschland zahlen 10,5 Millionen Mitglieder monatlich ihren Beitrag. Wir wachsen schnell, sind ein hochmotiviertes Team, in dem auch erfahrene Startup-Veteranen mit Branchenkenntnis mitwirken, lieben die Herausforderung und bieten eine spannende Arbeitsatmosphäre direkt im Herzen von Köln am Hohenzollernring.

Zu Deinen Aufgaben gehört:

- Kontaktiere potenzielle Kunden und unterstütze uns bei der Generierung von Leads
- Bearbeite Leads, verkaufe den Service, baue Deinen eigenen Kundenstamm auf
- Hilf bei der Entwicklung innovativer Sales-Strategien, sowie neuer Ansätze im Verkauf
- Optimierte den Sales-Prozess in unserem CRM

Dein Profil:

- Du bist ein geborener Verkäufer und bringst ein von Natur aus einnehmendes Wesen mit
- Erste Vertriebserfahrung bringst Du idealerweise bereits mit
- Du scheust dich nicht vor Herausforderungen und bist bereit die Extrameile zu gehen
- Du überzeugst Kunden durch Engagement und Fachkenntnisse und lässt Dich durch ein "nein" nicht gleich abschrecken
- Fließend in Deutsch und Englisch
- Dich interessieren Startups und du bist motiviert in einem jungen, dynamischen Umfeld zu arbeiten

Warum sapaso:

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz mit anspruchsvollen, abwechslungsreichen Aufgaben
- Ein sehr gutes Arbeitsklima
- Gute Anbindung an den öffentlichen Verkehr
- Die Möglichkeit Deine eigenen Ideen in ein junges Unternehmen einzubringen und dessen Zukunft aktiv mitzugestalten
- Eine leistungsgerechte Bezahlung
- Eine unbefristete Stelle
- Perspektiven und Aufstiegschancen in einem wachsenden Unternehmen
- Eine steile Lernkurve, die Dich sowohl persönlich als auch professionell enorm nach vorne bringt

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung inkl. des frühestmöglichen Startdatums an jobs@sapaso.de