

## Sales Manager (Vollzeit oder Teilzeit m/w/d)

### STARTE MIT UNS DURCH!

Als **Software-Startup** haben wir eine **Lösung** entwickelt, die mit Hilfe von **künstlicher Intelligenz** den **B2B-Vertrieb** auf revolutionäre Art und Weise beschleunigt und digitalisiert. Dabei verfolgen wir **große Ziele, technologisch wie unternehmerisch**. Wenn Du Lust hast, in einem agilen und höchst innovativen Umfeld mit **Leidenschaft** wirklich etwas zu bewegen, dann bist Du bei uns im **Team genau richtig**.

### DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN

- Du solltest in erster Linie **Spaß** an der **Zusammenarbeit mit Menschen** haben, da Du bei uns **direkt mit unseren Kunden** zusammenarbeiten wirst.
- Dein **offenes Wesen** sowie Deine **freundliche und zuvorkommende Art** zeichnen Dich aus und unterstützen unseren „**Customer First**“-Ansatz.
- Deine Aufgabe ist, interessierte Unternehmen von den **Mehrwerten unserer Software zu überzeugen** und aus Ihnen **zufriedene Kunden** zu machen.
- Du bist für Produktdemos verantwortlich, in denen Du potenziellen Neukunden **das Leistungsversprechen und unsere Software** präsentierst.
- Dabei vermarktest Du unsere Produkte/Services **eigenständig** und kannst auch einfallsreiche Wege erarbeiten, wie wir den **Vertrieb verbessern** können.
- Du hast **Spaß am Thema Vertrieb** und würdest gerne ein aufstrebendes Startup mit Deinen Ideen nach vorne bringen.
- **Studium?** Wir würden uns freuen, wenn Du einen Bachelor oder Master in **WI, BWL, VWL** oder **vergleichbaren Studiengängen** vorweisen kannst.
- Allerdings kannst Du Dich gerne auch bewerben, wenn Du eine **Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung** mitbringst.
- Du bist **engagiert, motiviert und neugierig**, jeden Tag etwas Neues zu lernen, und arbeitest gerne **eigenständig** und **ergebnisorientiert**
- Du hast **Spaß an Teamarbeit** und **Entrepreneurship** und möchtest Dich in einem **Digital Startup weiterentwickeln!**

### DAS ERWARTET DICH

- ✓ Ein Team. Ein Ziel.
- ✓ Flache Hierarchien
- ✓ Freiraum für Deine Ideen
- ✓ Echte Verantwortung
- ✓ Ehrliche Wertschätzung
- ✓ Steile Lernkurve
- ✓ Modernste Arbeitsweisen
- ✓ Faire Vergütung
- ✓ Flexible Arbeitszeiten

Und? Neugierig, mit uns die Zukunft des e-Commerce zu gestalten? Dann nimm Deinen Platz bei uns im Team ein und sende Deine Bewerbung an unseren Founder Ben. ([www.foxbase.de/jobs](http://www.foxbase.de/jobs))